

VACATURE: SALES EXECUTIVE BIJ BRASPENNING



Het bedrijf:

Braspenning is gespecialiseerd in het verwijderen van en beschermen tegen corrosie. Sinds 1956 conserveren wij (zee)schepen, pleziervaartuigen, bruggen, opslagtanks, kranen en andere grote buitenobjecten. Wij stralen en coaten met eigen middelen op scheepswerven in Amsterdam, Den Helder, Harlingen Antwerpen, Curaçao, Landskrona (Zweden), Brest en Duinkerke (Frankrijk), maar ook op locatie en in onze productiehallen.



De functie:

Als Sales Executive ben je actief binnen de Scheepsbranche, verantwoordelijk voor het beheren, uitbreiden van onze dienstverlening bij bestaande klanten en voor het binnenhalen van nieuwe klanten op het gebied van metaalconservering en steigerbouw. Als Sales Executive vorm je samen met je collega's het commerciële hart van Braspenning. Je krijgt een dwarsdoorsnede van het klantenpakket, wat betekent dat je zowel met grote klanten en projecten bezig bent, maar ook met wat kleinere klanten en projecten. Naast de acquisitie en relatiebeheer/uitbouw activiteiten, ben je betrokken en soms kartrekker bij de verdere uitwerking van diensten en proposities. Vanuit jouw sales functie werk je veel samen met de inhoudelijke collega's (o.a. Project Managers, Calculators en Productie leiders), die met hun inhoudelijke kennis ondersteunen in de salestrajecten en met de ontwikkeling van onze dienstverlening. Jouw gesprekspartners zitten over het algemeen op Management niveau.

Functievereisten:

- ⓑ Minimaal HBO niveau;
- ⓑ Je hebt een stevige salesachtergrond;
- ⓑ Kennis van metaalconservering scheepvaart en steigerbouw is een pre;
- ⓑ Je bent commercieel sterk, positief, gedreven en ambitieus;
- ⓑ Dankzij jouw enthousiaste, verbindende en volhardende persoonlijkheid weet je mensen/klanten te mobiliseren en zaken voor elkaar te boksen;
- ⓑ Je denkt in mogelijkheden en overziet consequenties;
- ⓑ Je bent klant- en resultaatgericht;
- ⓑ Je kunt je goed uitdrukken in de Engelse taal (zowel mondeling als schriftelijk);
- ⓑ Je beschikt over ruime kennis van MS office.

Het aanbod:

- ⓑ Een uitdagende en zeer afwisselende baan;
- ⓑ Een internationaal georiënteerde werkomgeving die zondermeer gezond én groeiende is;
- ⓑ Veel ruimte voor persoonlijke groei dankzij uitgebreide opleidingsfaciliteiten (daarnaast heeft Braspenning reeds bewezen zeer veel doorgroeikansen te kunnen bieden)
- ⓑ Een informele werksfeer met korte communicatielijnen, waarbij mensen elkaar actief opzoeken en versterken. Jouw inbreng wordt hier gewaardeerd.
- ⓑ Een goed salaris;
- ⓑ Mooie regeling m.b.t. pensioen;
- ⓑ Telefoon en laptop van de zaak;
- ⓑ Auto van de zaak.

www.BRASPENNINGGROUP.com

Interesse? Aarzel dan niet en solliciteer direct!
Stuur vandaag nog jouw CV en motivatie naar:
E-mail: s.bentohami@braspenning-coatings.nl
Tel.: 020 63 043 20